

La position britannique sur les marchandises

(English version below)

Le Royaume-Uni et l'Union européenne bénéficient de leur relation étroite et ancienne en matière de commerce de marchandises. Il est donc dans leur intérêt de maintenir des relations économiques et commerciales aussi étroites que possible après la sortie du Royaume-Uni de l'Union européenne.

Afin de préparer une sortie ordonnée et souple, l'objectif du Royaume-Uni est d'assurer la visibilité juridique et d'éviter des perturbations aux entreprises et aux consommateurs par rapport à la disponibilité des marchandises dans l'Union européenne et au Royaume-Uni. Il nous paraît donc important de reconnaître les systèmes réglementaires que nous avons en commun et notre désir de coopérer à l'avenir. Il est aussi important pour les entreprises et les consommateurs que les biens utilisés sur les marchés britannique et européens respectent la réglementation sur les produits et que les autorités de surveillance aient accès à l'information concernant les produits sensibles tels que les médicaments et les produits alimentaires et qu'elles puissent engager des actions relatives aux produits non conformes. Le Royaume-Uni pense que l'opinion des entreprises et des consommateurs doit être au cœur des discussions et continuera donc de dialoguer avec leurs représentants. Enfin, il est crucial d'éviter un retour à une frontière entre l'Irlande du Nord et la République d'Irlande et de protéger les échanges dans le cadre de l'accord entre le Royaume-Uni et l'Union européenne.

Pour atteindre ces objectifs, le Royaume-Uni propose quatre principes en vue d'un accord dans le domaine des marchandises:

- Les marchandises présentes dans le marché intérieur avant la sortie du Royaume-Uni devraient continuer à circuler librement au Royaume-Uni et dans l'Union européenne sans contraintes ou restrictions supplémentaires.
- Lorsque les entreprises ont entrepris des démarches de mise en conformité avant la sortie, il ne saurait leur être demandé de refaire les mêmes démarches.
- L'accord devrait permettre la continuité du contrôle des marchandises.
- Dans le cas où les marchandises sont fournies avec des services, la prestation de ces services ne devrait être soumise à aucune restriction susceptible d'affaiblir l'accord sur les marchandises.

Par Eric Célérier

English version:

Both the UK and the rest of the EU benefit from the close and long-standing trading relationship for goods. It is in the interests of both the EU and the UK for our deeply integrated trade and economic relationship to be maintained after the UK's exit from the EU.

As part of the UK's preparations for a smooth and orderly withdrawal, the UK's objective is to provide legal certainty and avoid disruption for business and consumers with respect to the continued availability of goods in the EU and the UK. In doing this, it makes sense to recognise our common regulatory systems and the UK's ambition for cooperation in the future. It will also be important that business and consumers are confident that goods placed on the market and in use across the UK and the EU comply with relevant product legislation. Moreover, market surveillance and enforcement authorities should have access to

information about unsafe products, such as medicines and food, and mechanisms to take action with respect to non-compliant goods. The UK believes that the views of business and consumers must be at the heart of discussions. The UK will continue to engage with businesses and consumer organizations to understand more about their concerns. The border between Northern Ireland and Ireland is the UK's only land border. It is essential to avoid a return to a hard border, and trade and everyday movements across the land border must be protected as part of the UK-EU deal.

To achieve these objectives, the UK proposes the following four principles.

- First, to ensure the continued availability of products on EU and UK markets at the date of withdrawal, goods placed on the Single Market before exit should continue to circulate freely in the UK and the EU, without additional requirements or restrictions.
- Second, to avoid unnecessary duplication of activities and provide legal certainty, where businesses have undertaken compliance activities prior to exit, they should not be required to duplicate these activities in order to place goods on the UK and the EU market after exit. This includes recognising the validity of type approvals, certificates and registrations issued prior to exit.
- Third, to ensure that goods in circulation continue to comply with product legislation, and market surveillance authorities can ensure the necessary action is taken with respect to non-compliant products, the agreement should facilitate the continued oversight of goods.
- Fourth, where goods are supplied with services, there should be no restriction to the provision of these services that could undermine the agreement on goods.

By Eric Célérier