Vulcanic conçoit et fabrique des solutions de chauffage et de refroidissement électriques pour l’industrie depuis 1973.

Groupe International Français, leader sur son marché auprès d’industries de pointe, nous proposons des produits de haute qualité toujours adaptés aux spécificités de chacun de nos clients.

Groupe en croissance, nous recherchons régulièrement de nouveaux talents pour contribuer au développement de Vulcanic dans le monde.

Dans ce cadre, nous recherchons un Ingénieur Commercial H/F pour le marché anglo-saxon, basé à Neuilly-sur-Marne.

**Missions :**

La mission principale de l’Ingénieur Commercial est de prospecter et de développer les ventes des solutions de chauffage et de refroidissement (produits standard et spécifiques) pour le marché anglo-saxon (Industrie manufacturière, Installateurs, Industrie du gaz et du pétrole, Production d’énergie, Environnement, Industrie pharmaceutique, Industrie ferroviaire, Industrie automobile, Industrie aéronautique, Industrie agro-alimentaire, ….).

Les cibles (clients et plans d’action) sont fixées par le Directeur Commercial.

Ceci implique :

* Une parfaite compréhension des exigences et valeurs techniques de nos produits et de nos solutions ;
* La maîtrise de l’approche client et de la négociation, en s’appuyant sur notre large gamme de produits (du standard aux spécifiques) ;
* Un travail en étroite collaboration avec nos agents locaux pour développer les opportunités et étendre la marque VULCANIC sur le marché international ;
* La mise à jour régulière de notre base de données clients (cotations, contacts clients) ;
* Le suivi rigoureux des affaires en cours et à venir jusqu’à la confirmation de commande.

Une formation en interne sur tous les aspects techniques des produits et solutions VULCANIC est prévue en interne.

Ce poste nécessite des déplacements réguliers au Royaume Uni, environ une semaine par mois.

Cette fonction est une excellente opportunité pour un/e jeune diplômé/e possédant un solide bagage technique et qui souhaite évoluer dans le secteur de la vente, dans une société internationale à forte croissance.

**Profil**

* Ingénieur en énergie thermique / production d’énergie / air conditionné / installation électrique
* Excellent sens de la relation client
* Capacité à apprendre et à évoluer dans un environnement rythmé et soutenu
* Disponible pour se déplacer régulièrement au Royaume-Uni
* Bilingue en anglais (d’origine Britannique ou ayant une expérience significative (personnelle, étudiante ou professionnelle) au Royaume-Uni
* Permis de conduire britannique exigé.

Email : [drh@vulcanic.com](mailto:drh@vulcanic.com)